

# TranS/4m

**D**e nieuwe versie van de SAP Business Suite vereist dat SAP-gebruikers de komende jaren overstappen naar het HANA-platform. Voor veel van onze klanten is dit een complexe operatie omdat de SAP-software is verbonden met andere applicaties. Daarom moeten er beslissingen worden genomen over planning en scope voor een goede business case.

**De SAP S/4HANA business suite draait op een HANA-database waarvoor licenties of abonnementen moeten worden aangeschaft. Om te bepalen wanneer deze nodig zijn en hoeveel er nodig is, moet een groot aantal vragen worden beantwoord en moeten er keuzes worden gemaakt. Veel parameters en keuzes beïnvloeden de omvang van de aanschaf.**

Om achteraf verrassingen te voorkomen is een volledige scan nodig van de factoren die de grootte beïnvloeden. Bekende parameters zijn hierbij de vereiste databasegrootte en aantal gebruikers. Echter, management beslissingen en ontwerpkeuzes hebben meer invloed op de omvang van de deal.

Het probleem is dat het moeilijk is om te bepalen waar te beginnen. Er zijn veel keuzes te maken die elkaar beïnvloeden en welke vragen moeten dan als eerste beantwoord worden? Wat is de impact van de gemaakte keuzes? Welke SAP-functionaliteit heeft het bedrijf in de toekomst nodig? Wanneer kan het geïmplementeerd worden? Wat levert het op? Veel vragen moeten worden beantwoord voordat kan worden gestart met de aanschaf van licenties.

## De oplossing

CGI biedt een gestructureerde aanpak die ervoor zorgt dat de juiste volgorde van stappen ter voorbereiding op de onderhandelingen. De aanpak omvat een vast aantal workshops met een vaste groep genodigden die de antwoorden en besluiten over verschillende onderwerpen verzamelen. De betrokkenen vertegenwoordigen zowel de IT-organisatie als de bedrijfsoperatie. De SAP-specialisten van CGI begeleiden het proces. Hierdoor leren uw teamleden waarom de beslissing belangrijk is en hoe ze de keuzes voor de toekomst beïnvloeden.

Met TranS/4m worden alle vragen en antwoorden verzameld en wordt alle relevante informatie die tijdens het proces is verzameld direct gerapporteerd. Hierdoor komt u voorbereid aan de onderhandelingstafel en versnelt u de ontwikkeling van de roadmap naar S/4HANA voor uw organisatie.

# CGI

Experience the commitment®



## MEER INFORMATIE

Vraag het één van onze experts:

- Marc de Gier  
([marc.de.gier@cgi.com](mailto:marc.de.gier@cgi.com))
- Hans van Capelleveen  
([hans.van.capelleveen@cgi.com](mailto:hans.van.capelleveen@cgi.com))

Bezoek ook onze website:

[cginederland.nl/nl/SAP](http://cginederland.nl/nl/SAP)

## OVER CGI

CGI, opgericht in 1976, is een van de grootste IT- en bedrijfsadviesdiensten ter wereld. CGI is actief op honderden locaties over de hele wereld en levert een end-to-end portfolio van mogelijkheden, van strategisch IT- en bedrijfsadvies tot systeemintegratie, beheerde IT- en bedrijfsprocesseservices en oplossingen voor intellectueel eigendom. CGI werkt met klanten via een lokaal relatiemodel aangevuld met een wereldwijd leveringsnetwerk om klanten te helpen hun doelen te bereiken, waaronder klantgerichte digitale ondernemingen worden.

[cgi.com](http://cgi.com)

© 2020 CGI INC.